



もりおか増販増客塾を開講した「いわて増販増客情報センター」所長
大沢英夫さん

「厳しい経済情勢だからこそ、企業や商店に元気を出してほしい」。今年一月、マーケティングのノウハウを広めようとの「いわて増販増客情報センター」を立ち上げた。全国の中小企業の販売戦略や売り上げ事例などを提供する場として、六月まで月一回の増販増客塾を開き、県内の小規模事業者や起業家を応援する。初回は十二人が受講。商品や客を明確化する「顧客戦略」を紹介した。「コンセプトを見つ



め直し、新たな販売戦略を見いだしてほしい」と期待する。青森県三十五歳まで勤めたが、金融業の裏側を知り、決算書の専門家を目指したい」と盛岡市内の会計事務所盛岡家で実践を学んだ。盛岡家裁の民事調停委員を十年以上務め、破産した多くの事業主を見てきた。「苦しいときの支えは人とのつながり。目に見えない財産を保つことも、経営には重要だ」。「ピンチはチャンスに変えられる」が持論。自己変えられない前向きな性格で、特定社会保険労務士として支える妻諄子(62)も太鼓判を押す。「地域に恩返ししたい」と情熱を傾ける。(高橋圭祐)

81年大沢会計&入事コンサルタンツ設立。税理士。
盛岡市西青山2丁目21の41。65歳。青森県むつ市生まれ。